

**eVISO**

**SERVIZI PER I  
RESELLER**



# CHI SIAMO

eVISO è una società digitale che utilizza la piattaforma di **Intelligenza Artificiale** proprietaria per creare valore per gli utenti ricorrenti di materie prime.

L'**energia elettrica** è la materia prima a cui abbiamo applicato per prima la nostra tecnologia nel 2013.

Con un approccio ispirato ai modelli di business a piattaforma, nel 2019 abbiamo iniziato a vendere i nostri servizi non solo a clienti diretti, ma anche ad altri operatori del settore elettrico.

**ALGO  
EFFICIENCY FOR  
RESELLERS**

**eVISO**

# I VANTAGGI eVISO

**FAST DATA = BOLLETTE VELOCI = INCASSI RAPIDI**

## LETTURE IN REAL TIME

Le letture sono fornite in tempo reale e coprono il **90% dei volumi** nei primi giorni del mese

### VANTAGGI

- Incassi più veloci
- Più liquidità
- Maggiore solidità

## REPORT SETTIMANALI

Ogni settimana viene inviato un report con la previsione dei consumi e una stima della spesa

### VANTAGGI

Possibilità di monitorare la situazione contabile e risolvere in anticipo eventuali criticità

## LETTURE REALI

Il **93%** delle fatture viene emessa su letture reali

### VANTAGGI

- **Taglio dei costi** di gestione dei reclami
- Taglio dei costi legati all'emissione dei conguagli
- Maggiore **fidelizzazione** del cliente finale



# I VANTAGGI eVISO

## DATABASE COMPLETO

Il reseller ha accesso diretto a tutti i dati:

- **real time:** misurazioni (dati orari, non orari, 2G)
- **giornalieri:** connessioni e status delle pratiche inoltrate al portale FOUR 2.0
- **mensili:** liste dei POD in fornitura (con dati TIS forniti dal SII), fatture emesse dai distributori (disagi, CTS) e tutti i dati relativi alla **fatturazione**

## PROBLEM SOLVER

Il reseller può contare su una figura di riferimento in eVISO per qualsiasi problema o esigenza e massimizzare le opportunità di crescita.

### VANTAGGI

- Risposta immediata
- **Velocità** nel problem solving
- Taglio del tempo di evasione delle pratiche

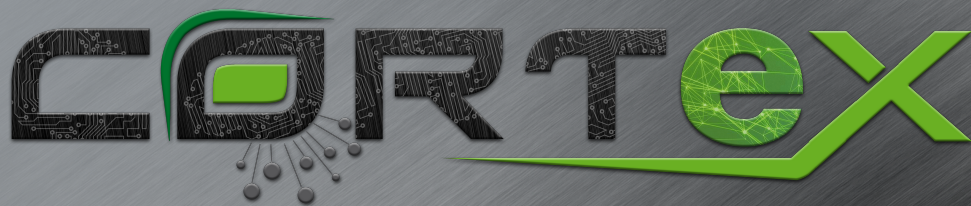


## PORTALE DEDICATO

Grazie a **CORTEX**, il portale sviluppato da eVISO, il reseller può:

- gestire in maniera puntuale le **pratiche** richieste dai clienti finali
- ricostruire in tempo reale l'evoluzione delle **condizioni tecniche e legali** di ogni **POD**
- consultare le **letture** per ogni **POD**





Il portale sviluppato da eVISO per gestire le pratiche richieste dai clienti finali (variazioni di potenza del contatore, attivazioni, disattivazioni) in completa autonomia e con la massima velocità

**CORTEX** permette al reseller di **ricostruire** l'evoluzione delle **condizioni tecniche e legali** di ogni **singolo punto** di fornitura e di **modificarle** per rispondere alle diverse necessità (dall'allaccio di un nuovo impianto fotovoltaico, al collegamento di nuovi macchinari, fino all'allargamento di nuove linee di produzione industriale)



Su **CORTEX**, accessibile **24/7** sia machine to machine (API) sia via web, il reseller gestisce le pratiche **in completa autonomia** e **in tempo reale**, **tagliando** in questo modo i **costi di gestione** e aumentando il tasso di **fidelizzazione**

Le implementazioni del portale sono rilasciate senza interruzioni di servizio e rimanendo al passo con le normative di settore: questo grazie alla scelta della modalità di gestione **Continuous Delivery**, ai tre ambienti di sviluppo (Test, Staging e Operativo) che lavorano senza soluzione di continuità e all'utilizzo della metodologia **DevOps**, che consente un processo di sviluppo e rilascio più flessibile ma anche più controllabile



# OLTRE AI SERVIZI...

Crediamo nell'importanza di **condividere** fra operatori dello stesso settore informazioni, competenze ed esperienze per provare a contribuire al miglioramento del sistema elettrico.

Per questo, oltre ai servizi menzionati, forniamo ai reseller una vera e propria **consulenza**, tenendoli aggiornati su cambiamenti normativi, adempimenti e altre informazioni utili e notizie di settore, anche attraverso una **newsletter mensile**.



# eVISO

È QUOTATA SUL MERCATO  
EURONEXT GROWTH MILAN



## VANTAGGI FINANZIARI

### FORME DI GARANZIA



Grazie alla collaborazione con i principali istituti bancari nazionali, i nostri reseller possono accedere a un percorso di valutazione finanziaria propedeutico all'azzeramento delle garanzie richieste

### TAGLIO DEI COSTI



Il costo della garanzia è sostituito con la cessione delle fatture in modalità pro-soluto al costo di 0.25-0.30% per fattura

### MIGLIORAMENTO DEL FLUSSO DI CASSA



I reseller garantiti dai nostri istituti finanziari potranno accedere a condizioni di estensione delle scadenze delle fatture molto favorevoli, con tassi dell'ordine del 1.5%/anno

## RATING

# A-

in costante crescita  
negli anni



Rating finanziario A3.1  
equivalente a A- di S&P's e  
FITCH e A3 di MOODY'S



# PREMI E

## RICONOSCIMENTI

LE FONTI  
AWARDS®



WINNER  
2020



Seal of Excellence  
**HORIZON 2020**

**Il Sole 24 Ore  
Statista**

Leader della Crescita  
2020 - 2021 - 2022

**Financial Times**

FT1000 2020 -  
Europe's Fastest  
Growing  
Companies

**La Repubblica - A&F  
Istituto Tedesco Qualità  
e Finanza (ITQF)**

Campioni della Crescita 2022



# A CHI CI RIVOLGIAMO?

eVISO offre i propri servizi a diverse tipologie di Reseller, tra cui:

- Imprese con l'ambizione di **crescere**
- Imprese focalizzate sul **servizio al cliente** più che sul prezzo
- Aziende che vogliono essere **"price makers"** e non **"price takers"**

## REQUISITI DEI RESELLER AI QUALI RIVOLGIAMO LA NOSTRA OFFERTA

- Avere due bilanci depositati
- Poter dimostrare agli istituti finanziari la solidità economica necessaria per sostenere le ambizioni di crescita
- Poter dimostrare una situazione contabile ordinata, con relazioni periodiche per aumentare progressivamente i plafond di fornitura
- Poter dimostrare di essere in regola con gli adempimenti fiscali e legali, sia presso la Agenzia delle Dogane sia verso l'Agenzia delle Entrate



ALGO  
EFFICIENCY FOR  
RESELLERS

**eviso**

[www.eviso.it](http://www.eviso.it)